



Ing. Giorgio Sbaraglia

Mob.:

e-mail: giorgio@giorgiosbaraglia.it

Sito web: <https://www.giorgiosbaraglia.it>

Linkedin: <https://www.linkedin.com/in/GiorgioSbaraglia>

Skype: giorgio_sbaraglia

Nato a Forlì (FC) il 06/02/1958

Esperienze professionali:

Consulente e formatore sui temi della Sicurezza Informatica (dal 2015)

La **CONSULENZA** si sviluppa nelle aziende e negli studi professionali e riguarda le seguenti aree d'intervento:

- la gestione dei dati aziendali e l'analisi delle minacce informatiche;
- la gestione del rischio: individuati i punti di debolezza si potranno scegliere gli strumenti più adatti per implementare sistemi di protezione con un corretto rapporto costi/benefici;
- assistenza e consulenza per l'ottenimento della Certificazione **ISO/IEC 27001**-Sistema di Gestione della Sicurezza delle Informazioni;
- consulenza sul nuovo **Regolamento UE 2016/679** sulla Privacy (GDPR), che pone grande attenzione ai rischi del "Data breach".
- Incarichi come DPO (Data Protection Officer) per aziende e per l'Ordine dei Dottori Commercialisti e degli Esperti Contabili di Forlì.

Maggiori dettagli sul sito web: <https://www.giorgiosbaraglia.it/consulenza/>.

La **FORMAZIONE** è indirizzata ad aziende, professionisti, società di formazione.

I principali temi trattati, nei diversi piani di formazione, sono:

- **Cyber Security** (formazione di base ed avanzata). (<https://www.giorgiosbaraglia.it/corso-base-cyber-security/>).
- **Cybersecurity in IoT e Industry 4.0**: gli aspetti di sicurezza in Industry 4.0, la Smart Factory e l'Internet of Things (IoT). I sistemi operativi nell'IoT. I tipi e le modalità di attacco hacker. Gli attacchi dall'esterno e quelli dall'interno (gli "insider"). Come proteggersi. L'importanza del "fattore H": la formazione del personale. (<https://www.giorgiosbaraglia.it/corso-cyber-security-iot-industry-4-0/>).
- **REGOLAMENTO UE 2016/679 sulla Privacy (GDPR)**: Cosa resta invariato e le principali novità. Il campo di applicazione. I soggetti che effettuano trattamento. Il sistema sanzionatorio. Privacy by design e privacy by default. Data protection impact assessment. Il Data Breach e la Comunicazione della violazione di dati. I Codici di condotta per le Associazioni di categoria. (<https://www.giorgiosbaraglia.it/corso-il-nuovo-regolamento-ue-2016679-sulla-privacy-rgpd/>).

CORSI tenuti presso: Business School de Il Sole 24 Ore, Federmanager, Federmanager Academy, Manpower, Asset Management (GiGroup), Umana Forma, Fondazione Aldini Valeriani Bologna, FORMart, IFOA, CEFAL, Ordine Ingegneri Forlì-Cesena, Ordine Ingegneri Bologna, Ordine Ingegneri Ferrara, Irecoop, Iscom Cesena, AUSL Romagna, ENAIP, Fondazione IDI, AICS (Associazione Nazionale Cultura Sport), ecc.

Oltre 3.000 partecipanti in aula negli ultimi due anni.

L'elenco dei corsi più recenti è consultabile sul sito: <https://www.giorgiosbaraglia.it/i-corsi-piu-recenti/>.

PUBBLICAZIONI e presenze sui MEDIA: Autore dei libri: "**GDPR kit di sopravvivenza**" (Editore GoWare) e "**CYBERSECURITY kit di sopravvivenza**" (Editore GoWare).

Articolo su rivista di Federmanager Bologna "*Filo Diretto Dirigenti*" di Settembre 2016; Articolo su rivista "*AE – Attività con l'Estero n° 1 – 2017*"; partecipazione alla trasmissione TV Teleromagna #FOCUS: "*CYBERCRIME I PERICOLI DEL WEB*", numerosi articoli sul tema della Cybersecurity su testata Cybersecurity360.it (<https://www.cybersecurity360.it>), Blog di AXTERISCO Web Agency, ecc.

Maggiori dettagli su: <https://www.giorgiosbaraglia.it/rassegna-stampa/>.

Direttore Acquisti

• ITER Soc. Coop. (2007 – 2015)

Società generale di costruzioni (fino a pochi anni fa, tra le maggiori società italiane nel settore Costruzioni) avente commesse civili ed infrastrutturali (di cui oltre il 50% nel settore pubblico) (*dati pre-crisi: ca. 215 M€, 500 dipendenti*).

Direttore Acquisti, riportando alla Direzione Generale, ho gestito budget d'acquisto fino a 117 M€ (medio: 108 M€/anno) con un team di 7 persone, intervenendo sulla totalità delle categorie merceologiche (acquisti diretti, indiretti, subappalti, investimenti, materie prime, trasporti, componentistica, servizi).

Principali obiettivi e risultati:

- ✓ **Risultati raggiunti: Saving medio annuo => -10,4%, Aumento tempi di pagamento => +20,7 giorni.**
- ✓ **Principali saving ottenuti:** sull'acquisto di tubi di grosso diametro per due commesse infrastrutturali ho ottenuto un **saving di 2,58 M€** su importo totale contrattualizzato di **17,09 M€ (-13,1%)**.
- ✓ **Ristrutturazione dell'Ufficio Acquisti** in due unità guidate da Senior Buyers aventi la responsabilità sugli Junior Buyers a loro assegnati. Introduzione di strumenti informatici e di condivisione in rete per l'ottimizzazione dell'operatività dell'UA.
- ✓ Implementazione della **Contrattualistica, degli Accordi Quadro e dei contratti di appalto e subappalto per settore pubblico** in ottemperanza del D.Lgs. 12/04/2006 n.163 (Codice dei contratti Pubblici).

Dal 2011:

- ✓ Oltre alle citate mansioni, mi è stata affidata la **ristrutturazione del debito aziendale** che è stata gestita attraverso circa **260 accordi di riscadenziamento** con i principali creditori, per un importo totale trattato di oltre 22 milioni di Euro. In seguito mi è stata affidata anche la responsabilità di **Credit Manager**, in staff alla Direzione Amministrazione e Finanza.

• Erreti S.r.l. (1999 – 2007)

Azienda metalmeccanica specializzata nella produzione di componenti ed accessori per serramenti.

Responsabile Acquisti alla diretta dipendenza della Direzione Generale.

Principali obiettivi e risultati:

- ✓ **Down Cost Management** attraverso analisi dei costi del prodotto e ricerche di mercato volte ad ottimizzare la scelta del fornitore. **Saving ottenuto: da 7% a 15%**.
- ✓ **Monitoraggio dell'andamento delle principali Commodities** (Alluminio, Zinco, Acciaio, ecc.) sui mercati mondiali, allo scopo di individuare i migliori tempi/prezzi per i programmi d'acquisto.
- ✓ Gestione degli approvvigionamenti – e conseguente contrattualizzazione - con modalità **“a Kanban”** e **“Consignment Stock”**, con forte riduzione del lead-time di approvvigionamento ed abbattimento delle scorte di magazzino.
- ✓ **Gestione del c/lavoro** (lead-time, logistica, scomposizione analitica dei costi).

• Gruppo Cefla (1992 – 1999)

Azienda Metalmeccanica multidivisionale, leader in Italia e nel Mondo nei settori: Arredamenti per GDO, Forniture di Studi Dentistici, Impianti di Verniciatura del legno (Finishing), Impianti Civili e di Cogenerazione. (*Fatturato di 300 M€ e circa 1000 dipendenti*).

Assunto con la mansione di tecnico-commerciale (**Area Manager**) per la divisione Finishing/Impianti depurazione.

Successivamente **Responsabile Acquisti** della Divisione Arredamenti per GDO, alla diretta dipendenza della Direzione di Divisione e con rapporto funzionale diretto con il Direttore Centrale Approvvigionamenti.

Principali obiettivi e risultati:

- ✓ **Razionalizzazione** di tutte le fonti d'approvvigionamento ed **incremento delle dilazioni di pagamento** (fino a 150 gg.).
- ✓ **Riduzione dei costi d'acquisto** con interventi sulle principali voci d'acquisto (Classe “A”): Razionalizzazione e riduzione dei Fornitori, gestione in c/lavoro, accorciamento della supply chain con l'acquisto diretto dai produttori.
- ✓ **Introduzione di Report per il Monitoraggio del livello di riduzione dei costi d'acquisto.** Tali report (realizzati in Visual Basic) venivano mensilmente inviati alla D.G. ed alle Direzioni Approvvigionamenti e Divisionale.

- **STC s.r.l. (1989 – 1992)**

Società in Forlì specializzata in realizzazioni “chiavi in mano” di: impianti tecnologici, centri di calcolo, impianti di cogenerazione.

Project Manager: Responsabile gestione commesse nella fase di preventivazione, acquisizione e realizzazione,

- **Studio d’Ingegneria ed Architettura “Tumidei & Bandini” (1988 – 1989)**

Libero professionista con incarichi di progettazione e D.L.

- **Cometa Prefabbricati (1986 – 1988)**

Società produttrice capannoni in c.c.a. e c.c.a.p. Mansioni relative a: Ufficio Tecnico, D.L., Gestione Cantieri.

Istruzione e Formazione

Titolo di Studio: Laurea in Ingegneria Civile - Edile conseguita presso l’Università di Bologna, con votazione 100/100.

Abilitazione professionale: conseguita a Bologna nel 1986.

Iscrizione all’Ordine degli Ingegneri della Provincia di Forlì (n°1204).

Socio **CLUSIT** - Associazione Italiana per la Sicurezza Informatica.

Socio **ASSI Bologna** (Associazione Specialisti Sistemi informativi).

Corsi di Formazione: partecipazione a numerosi corsi strutturati e gestiti da importanti Società come ADACI Formanagement (*Down Cost Management, Acquisto di Lavorazioni Meccaniche*), Università di Milano Bicocca (*Manager Coach*), Cegos (*Trattativa d’Acquisto: Tecniche e comportamenti*), British School, Demetra Formazione, CLUSIT - Associazione Italiana per la Sicurezza Informatica, ASSI Bologna (Associazione Specialisti Sistemi informativi).

Conoscenze linguistiche ed informatiche

Inglese: fluente (CEFR livello B1-B2)

Conoscenza approfondita di Windows, MAC OS, dei principali strumenti **MS Office** (Word, Excel, Access, PowerPoint sui quali svolgo attività di docenza), applicativi e gestionali **ERP**, AS400, Wordpress, Visual Basic, HTML5 (siti web).

Riconoscimenti

Campione italiano Tiro con l’arco (classe olimpica) negli anni 1985 e 1989.

Associazioni

Membro CLUSIT (Associazione Italiana per la Sicurezza Informatica www.clusit.it).

Socio ASSI Bologna (Associazione Specialisti Sistemi Informativi <http://www.assi-bo.it>).

Associato a Panathlon International, Consigliere del Club di Forlì.

Socio ANAOAI (Associazione Nazionale Atleti Olimpici e Azzurri d’Italia).

Hobby & Interessi

Tiro con l’arco, Immersioni Subacquee, Fitness

Penne Stilografiche

Dichiarazione sostitutiva di certificazione - art. 46 e 47 del DPR 445/2000

Consapevole che le dichiarazioni false comportano le applicazioni delle sanzioni penali previste dall’art. 75 e 76 del DPR 445/2000, dichiaro che le informazioni riportate nel presente CV sono veritiere.

Ai sensi del Regolamento UE 2016/679 autorizzo l’uso dei miei dati personali.

Forlì, 16 aprile 2019



Giorgio Sbaraglia